

ООО «Центр Независимых
Технологий»

*Инновационные ИТ - решения для
развития бизнеса*



Neon Mobile – мобильная торговля

SFA система автоматизации полевой команды

О компании «ЦНТ»



ООО «ЦНТ» основано в 2006 году в Санкт-Петербурге как IT предприятие, выполняющая разработку и внедрение ПО для крупных торговых-промышленных компаний FMCG рынка

Наша команда ежегодно увеличивается. Общая **численность сотрудников** компании на **2018** год составляет **более 80** человек

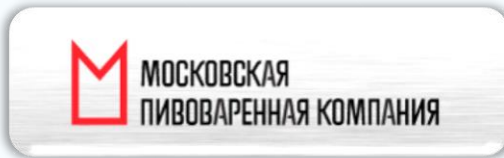


Основные направления деятельности компании:

- разработка и администрирование баз данных MS SQL
- разработка на базе платформы Android
- реализация аналитической платформы OLAP
- WEB разработка
- техническая поддержка кластера серверов
- предоставление облачного сервиса
- поддержка и доработка ERP систем
- консалтинг и внешнее управление IT проектами

Клиенты нашей компании

Наши крупные клиенты



Продукты нашей компании



NEON DMS

система контроля и управления продажами дистрибьюторов по цепи “Производитель – Дистрибьютор – Торговая точка”

NEON Mobile

система мобильной торговли для планшетных компьютеров с операционной системой “Android”

NEON Reporting

аналитический BI-комплекс на Web-платформе для работы с OLAP механизмами

NEON TMA

система контроля и управления трейд-маркетинговыми активностями торгово-промышленного предприятия, разработка модуля

Цели системы Neon Mobile



мобильность полевой команды - автоматизация работы основных функциональных позиций полевых сотрудников

- *актуальные данные на территории продаж, увеличение качества и скорости предоставляемой информации*
- *автоматизация мерчендайзера, торгового представителя, супервайзера, инкассатора, тренера*

планы и факты в одной системе – планирование показателей, стандартов работы полевой команды и партнеров

- *определение бонусных показателей, стандартов для выполнения полевой командой*
- *внесение количественных и качественных значений целей*

полнота данных – интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров

- *гибкая интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров с учетом особенностей*

комплексная аналитика – плоские отчеты и OLAP куб
представляет оперативный и полноценный источник отчетности

- *оперативный контроль результатов полевой команды*
- *исторический срез показателей работы полевой команды и данных из интегрированных систем*



Мобильность полевой структуры



**Функционал
для позиций**

- мерчендайзер
- торговый представитель
- супервайзер
- инкассатор
- тренер

**On-line
обмен**

- история продаж
- складские остатки
- дебиторская задолженность
- текущие промо-мероприятия
- индивидуальные цены и скидки
- задачи, анкеты
- результаты работы

- четкий набор шагов по профилю работы
- нет лишних шагов

- стабильный обмен данными
- передача данных без задержек



- ✓ полный набор необходимых активностей
- ✓ оптимизация шагов в работе

- ✓ оперативный обмен актуальными данными
- ✓ повышение достоверности результатов

Мобильность полевой структуры



Автоматизация активностей и операций

- рекомендованный заказ
- расчет стоимости заказа
- использование матриц
- рекомендация промо-акций и бонусов
- построение рекомендованных маршрутов

- автоматический расчет
- инновационный функционал

Эргономичность решения

- интуитивная навигация по системе
- минимальное количество кликов и переходов по диалоговым окнам
- On-line вычисления расчетных полей, без дополнительных кликов/перемещений

- сокращение шагов
- расчет “на ходу”



✓ увеличение скорости работы

✓ повышение достоверности результатов

✓ рост эффективности

✓ возможности больших продаж

Эргономичный интерфейс мобильного модуля с гибкой настройкой



Эргономичный интерфейс

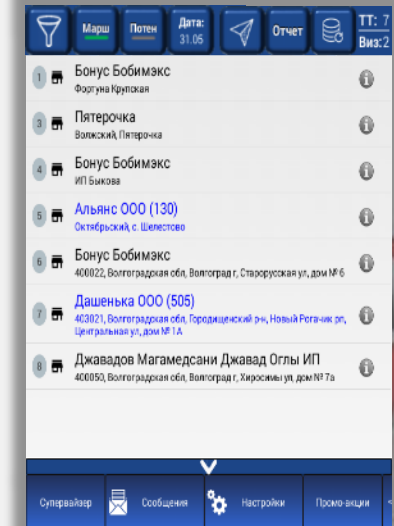
- упрощенный поиск - группировка точек под одним названием
- интуитивная навигация - верхняя и нижняя панель переходов
- быстрый выбор - переход к визиту, выбор шага одним кликом

Гибкость функционала

- возможность работы как строго по маршруту, так и по всей клиентской базе
- выбор должности при визите, при совмещении обязанностей
- работа с координатами клиентов

Информация в одном месте

- информация по клиенту в одном месте - история продаж, дебиторская задолженность, контакты
- знакомство с полученными сообщениями, задачами, механиками проведения промо-мероприятий



Расширенная функциональность работы с заказом в мобильном модуле



К-во	Склад	SKU	Ост.	Рек	Утв.Кл	%I	ЦП
		0,125 "Спеленок" пюре ЯБЛОКО-БАНАН-СЛИВА с ТВОРОГОМ					22.22
		0,200 "Сады Придонья" сок ЯБЛОКО-АБРИКОС с мякотью восс.	0.0		45.0		19.67
		0,950 "Мой" нектар ЯБЛОКО осв.	4.0		40.0		48.11
		0,950 "Мой" нектар ВИШНЯ-ЯБЛОКО осв.					48.11
		0,125 "Спеленок" пюре ПЕРСИК-БАНАН-ЯБЛОКО со СЛИВКАМИ	6.0		30.0		22.22
		0,200 "Мой" нектар АНАНАС	20.0		16.0		15.02
		0,200 "Мой" нектар МУЛЬТИФРУКТОВЫЙ					15.02
		0,200 "Мой" нектар ПЕРСИК с мякотью					15.02
		0,200 "Мой" нектар ЯБЛОКО-БАНАН с мякотью					15.02
		0,200 "Мой" сок ЯБЛОЧНЫЙ из ЗЕЛЕНЬХ ЯБЛОК восс. осв.					15.02
		0,200 "Мой" нектар АПЕЛЬСИН					15.78
		0,200 "Мой" нектар ВИШНЯ осв.					15.02
		0,200 "Мой" сок ТОМАТ восс.с солью					15.02
		0,200 "Мой" нектар ЯБЛОКО-ГРУША с мякотью					15.02
		0,125 "Спеленок" десерт ЯБЛОКО-ПЕЧЕНЬЕ с ТВОРОГОМ (Стекло)					41.33
		0,125 "Спеленок" пюре ЯБЛОКО-АБРИКОС с МАНКОЙ и СЛИВКАМИ (Стекло)					37.61
		0,125 "Спеленок" пюре ЯБЛОКО-КЛУБНИКА с МАНКОЙ и СЛИВКАМИ (Стекло)					37.61
		0,125 "Спеленок" пюре ГРУША (Стекло)					31.33

0,2л "Мой" нектар персиковый с мякотью
Емкость: 200 г. В кейсе: 27 Вес: 0.2
Сумма: 3716.47 Позиций: 4 (186) Кейсов: 7.26
MSU: 0,0000 Единиц: 131.00 Палетт: 0,08
План ОПД 0(0) PowerSKU 0(0) 0% сумма промо скидкн: 0,00

Визит Адрес Задачи История продаж Промо-акции

внесение регулярного и бонусного продукта в один заказ

онлайн пересчет рекомендованного заказа при вводе остатков в точке

предложение действующих промо-акций, расчет скидок и бонусов

оперативное и удобное внесение данных в поля без подтверждающих кликов

фильтры для группировки продукции, маркеры для набора MSL/Listing

возможность перехода в блок информации по торговой точке и выхода назад по одному клику

Дружелюбный интерфейс мерчендайзинга в мобильном модуле



Альянс ООО (130)
Ежедневная анкета

SKU	Наличи	Цена	Фейсы	Акц.	ДМП	Цена К	П
0,125 "Спелёнок" пюре ЯБЛОКО с ТВОРОГОМ							
0,125 "Спелёнок" пюре ЯБЛОКО с ВИТАМИНОМ "С"							
0,125 "Спелёнок" пюре ЯБЛОКО со СЛИВКАМИ							
0,125 "Спелёнок" пюре ЯБЛОКО-БАНАН-СЛИВА с ТВОРОГОМ							
0,125 "Спелёнок" пюре ЯБЛОКО-ГРУША-ПЕРСИК с ТВОРОГОМ							
0,125 "Спелёнок" пюре ЯБЛОКО-ГРУША-СЛИВА со СЛИВКАМИ							
0,200 "Мой" нектар АНАНАС	✓	15	4	✓	✓	24	
0,200 "Мой" нектар АПЕЛЬСИН	✓	22	2				
0,200 "Мой" нектар ВИШНЯ осв.	✓	22	2				
0,200 "Мой" нектар МУЛЬТИФРУКТОВЫЙ	✓	21	1				
0,200 "Мой" нектар ПЕРСИК с мякотью	✓	23	4				
0,200 "Мой" нектар ЯБЛОКО-БАНАН с мякотью	✗						
0,200 "Мой" нектар ЯБЛОКО-ГРУША с мякотью							
0,200 "Мой" сок TOMAT восс.с солью							
0,200 "Мой" сок ЯБЛОЧНЫЙ из ЗЕЛЕНЫХ ЯБЛОК восс. осв.	✓	21	4				
0,200 "Сады Придонья" Сок Тыква-Яблоко прямой отжим с мякотью	✓	22	3				
0,200 "Сады Придонья" Сок ЯБЛОКО ГРУША (МЯКОТЬЮ)							
0,200 "Сады Придонья" Сок ЯБЛОКО-ВИШНЯ прямой отжим с мякотью							
0,200 "Сады Придонья" Сок морковь-яблоко прямой отжим с мякотью							
0,200 "Сады Придонья" нектар ЯБЛОКО-МОРКОВЬ с мякотью	1	2	3	4	5	↑	С
0,200 "Сады Придонья" нектар ЯБЛОКО-ТЫКВА с мякотью	6	7	8	9	0	←	→
0,200 "Сады Придонья" нектар ЯБЛОКО-ТЫКВА с мякотью							

просмотр планogramм в ходе выполнения работ

удобный интерфейс фильтрации товарных позиций

удобное внесение данных в поля без подтверждающих кликов

просмотр информации о клиенте в ходе заполнения анкеты

авто-заполнение взаимосвязанных полей

возможность возврата в меню редактирования заказа по одному клику

фото-отчет с привязкой к типам выкладки продукции

Автоматизация работы супервайзера в мобильном модуле



Торговые агенты

ФИО	План (Месяц)	Факт (Месяц)	% (выполн.)	План (День)	Факт (День)	% (выполн.)	О
Малышев Денис Вячеславович							
Печников Алексей							
Кузнецов Константин Михайлович							
Олиин Евгений Николаевич							
Понсмарева Наталья Юрьевна							
Белогородская Татьяна Анатольевна							
Молодилова Е.							
Олеговский Павел Юрьевич							
Печников Александр Олегович							

Задания на текущий день:

Коучинг 12 Апр. 16:17
Печников Александр Олегович
Бонус Бобикова, Фортуна Крутокая
Провести коучинг

Аудит 12 Апр. 16:17
Понсмарева Наталья Юрьевна
Марсишкова А.А., г. Камышин ул. Ленина 8 кафе «Скала КТН» (быв. Фасунова)

План супервайзера

Пред.	Тек.	След.
Понедельник, 9 Апр		
Вторник, 10 Апр		
Аудит 16:17 Офис, ВОФМС		
Среда, 11 Апр		
Четверг, 12 Апр		
Коучинг 16:17 Бонус Бобикова, Фортуна Крутокая Печников Александр Олегович Провести коучинг		
Аудит 16:17 Марсишкова А.А., г. Камышин ул. Ленина 8 кафе «Скала КТН» (быв. Фасунова) Понсмарева Наталья Юрьевна		
Пятница, 13 Апр		
Суббота, 14 Апр		
Воскресенье, 15 Апр		

онлайн отчет работы торговой команды (DashBoard)

обзор клиентской базы и маршрутов торговой команды

планирование совместного или одиночного визита (Аудит/Коучинг)

функционал приема заказа в торговой точке

гибкая настройка анкетирования

коммуникации с торговой командой в рамках системы, постановка задач

контроль местонахождения сотрудников на карте

Цели системы Neon Mobile



мобильность полевой команды - автоматизация работы основных функциональных позиций полевых сотрудников

- *актуальные данные на территории продаж, увеличение качества и скорости предоставляемой информации*
- *автоматизация мерчендайзера, торгового представителя, супервайзера, инкассатора, тренера*

планы и факты в одной системе – планирование показателей, стандартов работы полевой команды и партнеров

- *определение бонусных показателей, стандартов для выполнения полевой командой*
- *внесение количественных и качественных значений целей*

полнота данных – интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров

- *гибкая интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров с учетом особенностей*

комплексная аналитика – плоские отчеты и OLAP куб
представляет оперативный и полноценный источник отчетности

- *оперативный контроль результатов полевой команды*
- *исторический срез показателей работы полевой команды и данных из интегрированных систем*



Возможности работы с данными в центральной базе



определение логики работы Мобильного модуля -
назначение позиций, шагов, правил

планы – внесение плановых показателей для полевой
команды

прайс-мониторинг - определение базы клиентов и
списка продуктов для активности

анкетирование - ведение анкет для сбора ТМ
информации и задание параметров фотоотчета

задачи, сообщения – определение задач и направление
сообщений для мобильного модуля

база клиентов – контроль новых, дедубликация,
построение маршрутов для мобильного модуля

товары – иерархия товаров, процедуры сверки
сопоставления

Центральный модуль



WEB интерфейс работы с центральной базой



Интерфейс работы

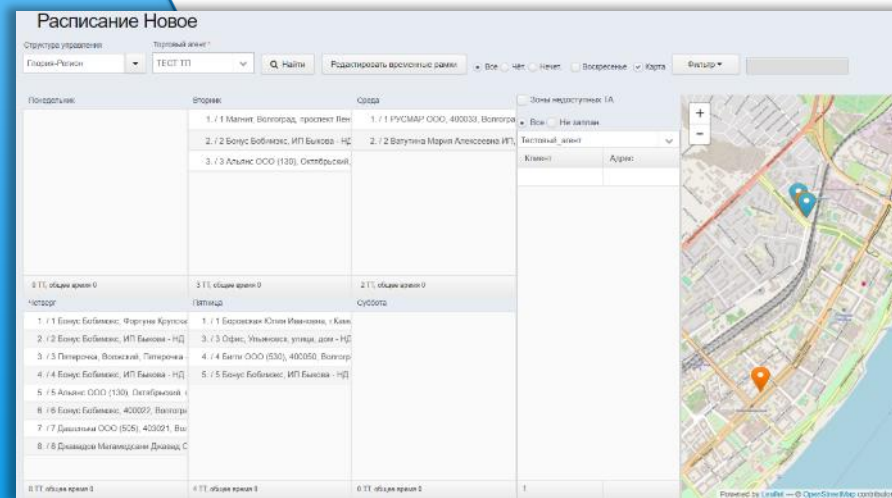
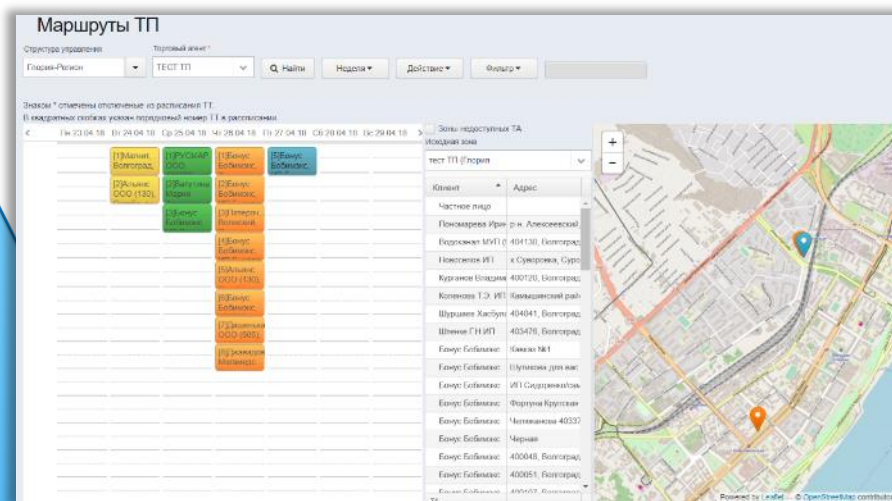
эргономичный конструктор маршрутов (Drag&Drop Execution)

возможность массового изменения маршрутов

цветографическая сегментация торговых точек при формировании маршрутов

оценка логистической эффективности построения маршрута по визуальному представлению на карте

гибкий инструментальный настройки анкет мониторинга и сбора информации



Цели системы Neon Mobile



мобильность полевой команды - автоматизация работы основных функциональных позиций полевых сотрудников

- *актуальные данные на территории продаж, увеличение качества и скорости предоставляемой информации*
- *автоматизация мерчендайзера, торгового представителя, супервайзера, инкассатора, тренера*

планы и факты в одной системе – планирование показателей, стандартов работы полевой команды и партнеров

- *определение бонусных показателей, стандартов для выполнения полевой командой*
- *внесение количественных и качественных значений целей*

полнота данных – интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров

- *гибкая интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров с учетом особенностей*

комплексная аналитика – плоские отчеты и OLAP куб
представляет оперативный и полноценный источник отчетности

- *оперативный контроль результатов полевой команды*
- *исторический срез показателей работы полевой команды и данных из интегрированных систем*



Интеграция Neon Mobile



первичные продажи,
мастер данных
продуктов

данные из EDI систем

вторичные продажи,
остатки на складах,
ДЗ

интеграция с УС
дистрибьюторов

кадровый учет
сотрудников, оценка
навыков и
компетенций

интеграция с
корпоративными базами
учета

качественные
показатели с
территории продаж

загрузка данных из
мобильных модулей
команды продаж

OOS, результаты
исследований

загрузка данных из
внешних источников (NKA,
Nielsen, TNS Symfony)

- минимум ошибок при анализе на единых мастер – данных
- гибкость в построении отчетов на большем наборе показателей
- скорость формирования отчетности из единой базы
- сокращение времени на формировании отчетности

Цели системы Neon Mobile



мобильность полевой команды - автоматизация работы основных функциональных позиций полевых сотрудников

- *актуальные данные на территории продаж, увеличение качества и скорости предоставляемой информации*
- *автоматизация мерчендайзера, торгового представителя, супервайзера, инкассатора, тренера*

планы и факты в одной системе – планирование показателей, стандартов работы полевой команды и партнеров

- *определение бонусных показателей, стандартов для выполнения полевой командой*
- *внесение количественных и качественных значений целей*

полнота данных – интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров

- *гибкая интеграция с внутренними информационными системами и системами партнеров с учетом особенностей*

комплексная аналитика – плоские отчеты и OLAP куб
представляет оперативный и полноценный источник отчетности

- *оперативный контроль результатов полевой команды*
- *исторический срез показателей работы полевой команды и данных из интегрированных систем*



Аналитический интерфейс, блок отчетности



GPS трекер передвижений сотрудников торговой команды с визуализацией на карте



предустановленные оперативные отчеты



отчеты по выполнению оперативных показателей с графической визуализацией



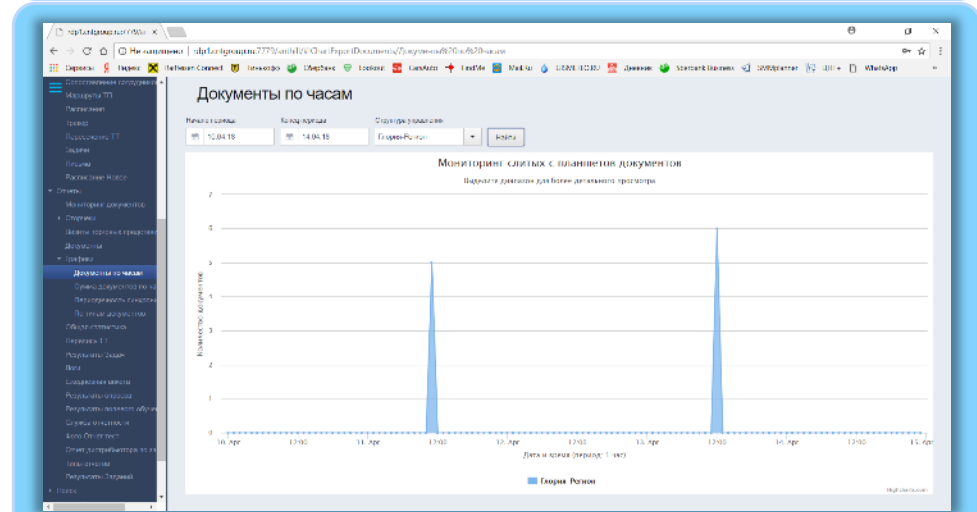
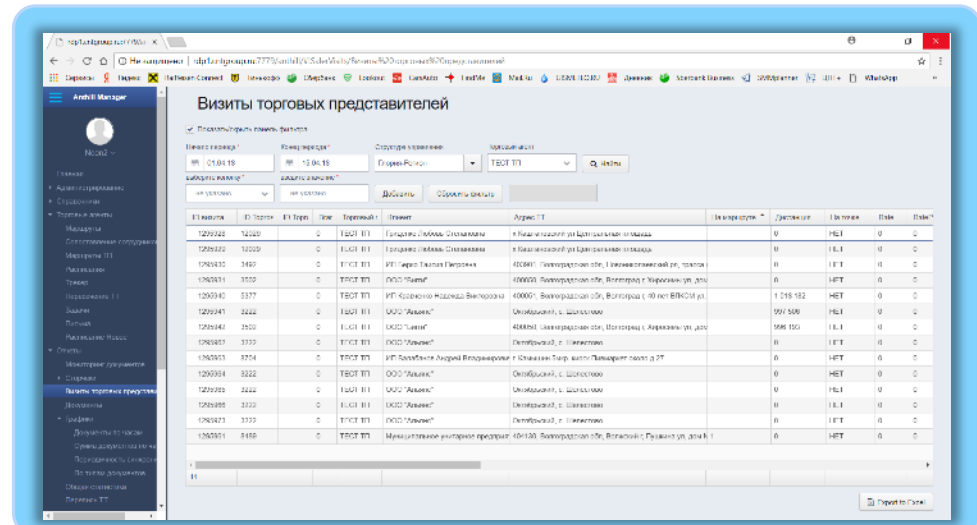
возможность быстрой реализации требуемого ракурса отчетов



обработка аналитических данных при помощи OLAP механизмов



предоставление пользовательского интерфейса Web OLAP



Наши преимущества, ваши возможности



высокая
скорость
работы

инновации в
решении

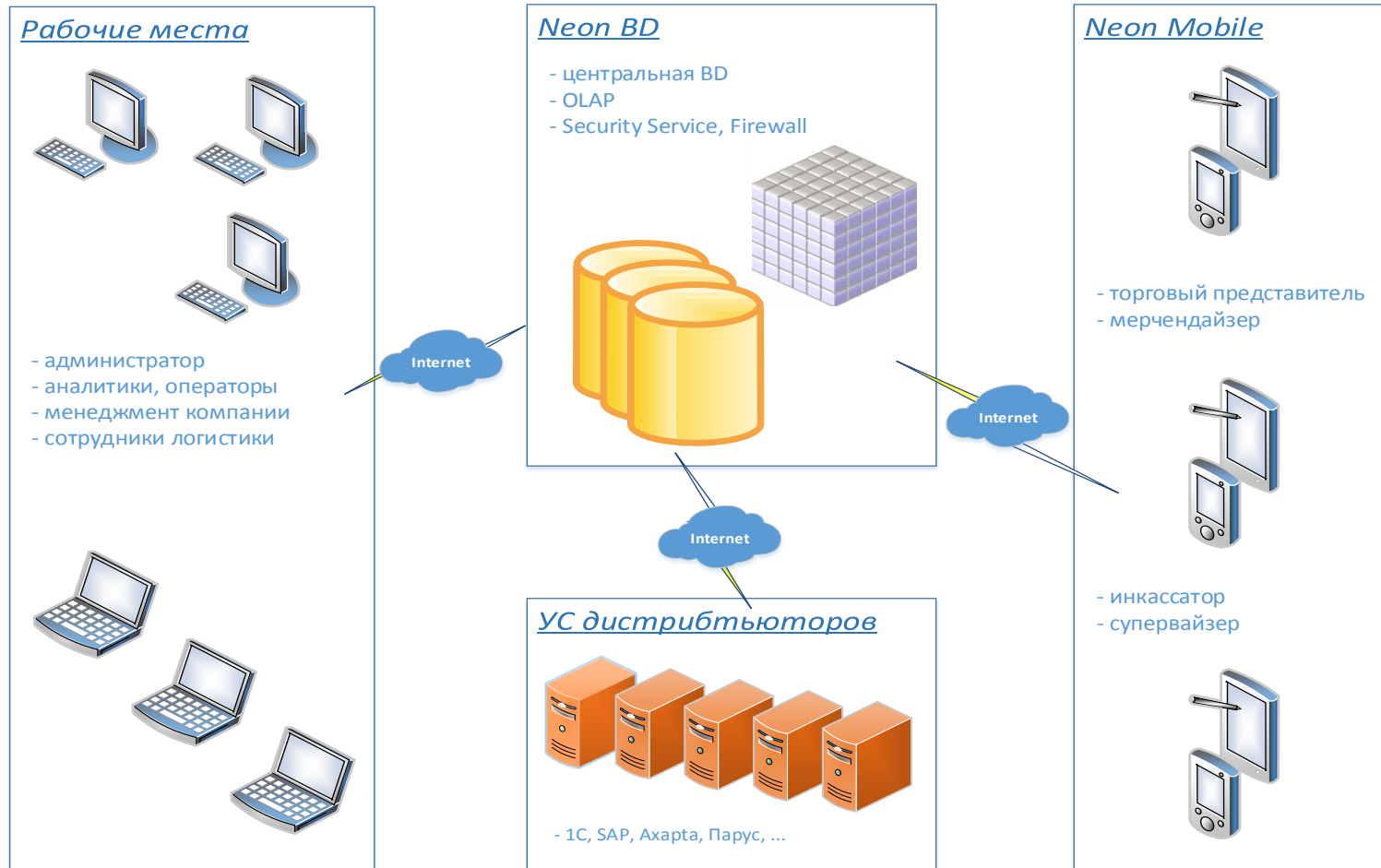
клиенто-
ориентиро-
ванность

С нашим решение, Вы будете:

- ! эффективными
- ! инновационными
- ! успешными

Neon Mobile Архитектура

Централизованная архитектура Neon Mobile





Наши контакты

<http://cntgroup.ru>

+7 (499) 394-68-37

+7 (903) 739-83-29

sale@cntgroup.ru



Московская область, г. Клин, ул. Мира, д.3